

CONVINGE JUDECĂTORUL

...în 10 pași practici
by Adrian Toni Neacșu

Singurul atelier public despre tehnica convingerii instanței

- Articolul saptamanii
- Noutati
- Agenda juridica
- Breviar
- Solutii de informare juridica
- Contact



ARTICOLUL SAPTAMANII

Concluziile orale. Adapteaza-te momentului si judecatorului

Articol publicat in revista Monitorul Jurisprudentei nr. 35/2014. Autor: Adrian Toni Neacșu

Judecatorul nu este un robot. Este un om cu limita de rezistenta, ca oricare altul. De aceea, este foarte important sa stii si sa respecti in fiecare moment modul in care se prezinta din punct de vedere fizic si psihic. Trebuie sa fii atent la tot ce-i poate influenta capacitatea de atentie si intelegere a prezentarii tale. Nu evoluezi pentru un public larg si impersonal, ci doar pentru a convinge judecatorul sau judecatorii din fata ta.

Trebuie sa fii pregatit sa te adaptezi situatiei din fata ta. Indiferent cum ti-ai programat interventia de acasa, daca sedinta s-a prelungit excesiv, iar judecatorul incepe sa dea semne evidente de oboseala si de pierdere a concentrarii, ar trebui sa-ti reevaluezi rapid planul.

Daca avocatii dinaintea ta au fortat limitele rabdarii completului, exagerand intinderea concluziilor, luandu-se marunt la harta cu acesta si provocand reactii procesuale violente, nu vei putea risca continuand aceeasi atitudine. [...citeste articolul integral](#)

...si comenteaza pe 



AGENDA JURIDICA

Agenda juridica foloseste informatiile disponibile la data de 6.10.2014.

[...citeste articolul integral](#)

BREVIAR LEGISLATIV

Informatiile prezentate se refera la actele normative aparute in perioada 29 septembrie - 3 octombrie 2014

[...citeste articolul integral](#)

NOUTATI

Revista Pandectele Romane nr. 8 / 2014

Din cuprins:

- **Dumitru-Daniel SERBAN** - Despre momentul constituirii garantiei de buna conduita in litigiile privind achizitiile publice
- **I.L. GEORGESCU** - Societate comerciala. Neregularitate. Societate de fapt. Lichidare. Aporturi. Restituire. Eforia spitalelor civile. Conventie
- **Calin M. COSTIN** - Semnificatia juridica a conceptului de eroare materiala in lumina prevederilor art. 281 vechiul C. pr. civ. si respectiv, art. 442 noul C. pr. civ.

[...mai multe detalii](#)



SEMINARII



CONVINGE JUDECATORUL... in 10 pasi practici – singurul atelier public despre tehnica convingerii instantei

In data de 11 octombrie 2014 va avea loc seminarul cu tema "CONVINGE JUDECATORUL... in 10 pasi practici" sustinut de dl. Adrian Toni Neacsu, fost judecator cu 15 ani de experienta in sistemul judiciar, inclusiv in cadrul Consiliului Superior al Magistraturii. Va adresam invitatia speciala de a participa la acest eveniment indelung asteptat.

Scopul fundamental al avocatului este sa castige procesul. Nu poate face acest lucru decat daca convinge instanta ca are dreptate. Avocatul nu are la dispozitie in esenta decat doua instrumente pentru a convinge judecatorul si pentru a castiga procese: scrisul si vorbitul. El trebuie in primul rand sa scrie bine, sa scrie eficient si sa scrie persuasiv. Ca orice scriere profesionala, tehnica scrierii juridice poate fi sistematizata, studiata, invatata. In al doilea rand, pentru a castiga, avocatul trebuie sa vorbeasca eficient in fata instantei. Procesele in ziua de astazi se desfasoara sub presiunea timpului. Este esential ca avocatul sa foloseasca timpul comprimat pe care il are la dispozitie pentru a vorbi in fata instantei in vederea obtinerii maximului de eficienta.

[...citeste articolul integral](#)

facebook

Fii la curent cu noutățile, urmărește-ne pe Facebook!



CONTACT

office@wolterskluwer.ro

tel: 031.224.4100

tel: 031.224.4101

Copyright (c) 2012-2014. NewsleXtter este o publicatie a Wolters Kluwer Romania, parte a Wolters Kluwer, integrator si furnizor global de informatie profesionala.

www.wolterskluwer.ro

Wolters Kluwer
Romania

www.idrept.ro

iDrept.ro
Wolters Kluwer Romania